



Programa de
**Capacitação e Integração
de Lideranças Sociais**

Gestão Financeira de um Pré-Vestibular Social

PEDRO ARTUR BAPTISTA LAURIA

Realização:



Patrocínio:

INTEGRAÇÃO
METROPOLITANA



Antes de pensar na gestão de recursos, uma proposta: como atrair recursos para ONG?

Doação Pontual de Pessoa Física

Também conhecida como “Cara a Cara” ou Face to Face.

Ponto Positivo: O recurso obtido via doação direta para ter uso mais “livre” – ou seja a ONG/OSC escolhe onde quer gastá-lo.

Ponto Negativo: O problema é que é um recurso não recorrente – ou seja, não dá para se contar com ele.

Doação Direta de Pessoa Jurídica

- Doação de empresas, institutos, fundações ou organismos nacionais feita diretamente para a organização
- **Ponto positivo:** O recurso obtido via doação direta pode ter uso mais “livre”, ou seja, a ONG escolhe onde quer gastá-lo.
- **Pontos Negativos:** Por se basear em relações pessoais, é necessário criar relações de longo prazo com os tomadores de decisão das pessoas jurídicas, o que pode demorar. O recurso não é recorrente. Pessoas jurídicas costumam fazer doações de valores predefinidos por tempo limitado

Financiamento Coletivo Pontual

Campanhas realizadas pela internet, com início e fim definidos.

Ponto Positivo: Age diretamente em prol de um objetivo, a partir da mobilização de doadores.

Ponto Negativo: É necessário uma boa rede de contatos e um sentimento de propósito/urgência claro. Além disso, existe uma taxa de cerca de 8,5% nessas plataformas.

Financiamento Coletivo Recorrente

São campanhas realizadas pela Internet sem temporalidade definida. É uma “assinatura”.

Ponto Positivo: A ONG/OSC só precisa se empenhar uma vez pra conseguir aquele doador. Além disso, você consegue vislumbrar um planejamento dos meses a partir das doações.

Ponto Negativo: É bastante importante manter os doadores engajados e informados sobre a causa. Problemas com cartão de crédito podem desanimar doadores.

Eventos

Realização de eventos (que pode incluir a venda de produtos personalizados) cuja renda seja revertida para a organização.

Ponto Positivo: São recursos livres e é uma forma “rápida” de conseguir recursos. Porém, uma estratégia muito arriscada.

Ponto Negativo: Suscetível as condições meteorológicas, engajamento do público, transporte...

Onde economizar?

Parcerias não-financeiras

- Algumas parcerias que não trazem dinheiro pro PECEP, auxiliam na manutenção do projeto – diminuindo custos.

A Escola Parque, por exemplo, nos economiza, além de aluguel do espaço, luz, e água – o custo das xeroxes.



Mães da EP fizeram a captação de 70 livros Senhora. O livro estava em média 30 reais na época – resultando em uma economia de mais de 2000 reais pro PECEP.

Transparência dos Gastos

Mês	Início do mês	Entradas	Saídas	Fim do mês
JAN	7.506,23	2.153,46	2.037,73	7.621,96
FEV	7.621,96	2.103,04	2.035,91	7.689,09
MAR	7.689,09	1.536,01	2.373,02	6.852,08
ABR	6.852,08	16.395,37	3.125,34	20.122,11
MAI	20.122,11	536,53	3.973,98	16.684,66

Empresa: PROJETO DE ENSINO CULTURAL E EDUCACAO POPULAR
C.N.P.J.: 20.933.955/0001-09

Página: 0001
Número livro: 0011

DEMONSTRAÇÃO DO RESULTADO DO EXERCÍCIO EM 31/12/2024

Descrição	Saldo	Total
RECEITAS OPERACIONAIS - SEM RESTRIÇÕES		
Doações de Pessoas Físicas	17.960,25	
Doações de Pessoas Jurídicas	10.059,19	28.019,44
RECEITA LÍQUIDA		28.019,44
SUPERAVIT BRUTO		28.019,44
DESPESAS OPERACIONAIS		(50.695,68)
DESPESAS ADMINISTRATIVAS		
Ajuda de Custo e Gratificações	(35.872,42)	
Material de escritório	(1.607,79)	
Lanches e Refeições	(3.401,08)	
Material de Uso e Consumo	(956,60)	
Honorários Contábeis	(3.525,69)	
Serviços Prestados PJ	(40,40)	
Medicamentos	(19,49)	
Serviços Gráficos e Impressões	(258,58)	
Outras Despesas Administrativas	(1.932,18)	
Tarifa Bancária	(1.943,37)	
Impostos Taxas e Contribuições Municipais	(1.138,08)	(50.695,68)



Parabéns! Sua organização foi aprovada no processo de diligência da Engaja Brasil! (Parabéns! Sua organização foi aprovada no processo de diligência da Engaja Brasil!) ➤ Caixa de entrada x



Contato | Engaja Brasil <contato@engajabrasil.org.br>

para mim ▼

seg., 14 de jul., 10:52

inglês → português

[Mostrar original](#)



Olá Pedro Artur Baptista Lauria,

É com grande satisfação que informamos que a due diligence do Projeto de Ensino Cultural e Educação Popular (PECEP) foi concluída com sucesso e que recebeu o Termo de Compromisso devidamente assinado .

Agora, vocês são membros oficiais da Engaja Brasil ! 🎉

A partir deste momento, já posso acessar uma plataforma para cadastrar seus projetos de coleta e atualização do perfil institucional da Organização . Aproveitem para apresentar suas iniciativas de forma atrativa aos investidores sociais.



Prestação de Contas em Editais

- No caso de editais, não basta apenas trazer o demonstrativo de gastos.
- É necessário também comprovar as ações e o impacto.



Organização dos Gastos e Contabilidade

... > COMPROVANTES > *Comprovantes_2025 ▾

Tipo ▾

Pessoas ▾

Modificado ▾

Fonte ▾

Nome ↑

Proprietário

 01.JAN

 eu

 02. FEV

 eu

 03. MAR

 eu

 04. ABR

 eu

 05. MAI

 eu

 06. JUN

 eu

 07. JUL

 eu



Crachá Plástico Com Cordão Plástico - 200 Unidades.pdf



eu



crachá_NFE.pdf



eu



Declaração Passagem - Fevereiro.pdf



eu



Extrato Mensal_Fevereiro2025.pdf



eu



Nota_Crachás_Papel.pdf



eu



Recibo_Agir.pdf

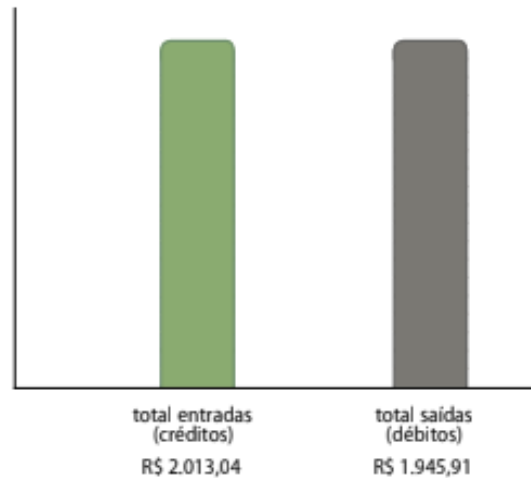


eu

01. Conta Corrente e Aplicações Automáticas

saldo em 21/01/25
R\$ 7.621,96

saldo em 28/02/25
R\$ 7.689,09



entradas (créditos)

Transferências, DOCs e TEDs	82%	1.645,43
Outras entradas	18%	367,61
total		2.013,04

saídas (débitos)

Outras saídas	100%	1.945,91
total		1.945,91

Softwares, Apps e Sites de Gestão

Planilha e Controle Básico:

Microsoft Excel; Google Sheets

Software de Gestão:

Wave Accounting (gratuito, inglês); *Nibo* (teste grátis, desconto pra Ong – 141,00/mês)

Gestão de Doações/Campanhas:

Doare, Apoia.se, Benfeitoria, Catarse

IA (Gerar resumos, sugerir cortes, projetar cenários)

ChatGPT, Claude, Perplexity

Exemplo de Dados da Doare:

Olá, PECEP!

Bem vindo de volta!

Filtrar por período



09/07/2025-09/08/2025

Boleto

Total

Doadores

Ticket Médio

Pontual

Total

Doadores

Ticket Médio

Recorrente

Total

Doadores

Ticket Médio

Doador	Status	Método de Pagamento	Tipo	Valor bruto	Data de registro	Tipo de captação	
[REDACTED]	Falha no pagamento	Cartão de crédito	Recorrente	[REDACTED]	08/08/2025	Organização	...
[REDACTED]	Falha no pagamento	Cartão de crédito	Recorrente	[REDACTED]	06/08/2025	Crowdfunding	...
[REDACTED]	Pago	Cartão de crédito	Recorrente	[REDACTED]	03/08/2025	Organização	...
[REDACTED]	Falha no pagamento	Cartão de crédito	Recorrente	[REDACTED]	03/08/2025	Organização	...
[REDACTED]	Pendente	Pix	Recorrente	[REDACTED]	30/07/2025	Crowdfunding	...
[REDACTED]	Pago	Pix	Recorrente	[REDACTED]	30/07/2025	Organização	...
[REDACTED]	Pendente	Pix	Recorrente	[REDACTED]	30/07/2025	Organização	...



Hierarquização dos Gastos

- Nada que foi discutido até agora importa, porém, se não conseguirmos colocar na ponta do lápis o uso de recursos.
- É a partir do exercício de priorizações que podem se planejar as finanças e projetar os gastos/captações.

Vamos fazer um exercício?

Tendo o espaço físico garantido, água e luz. Quais são os principais gastos de um pré vestibular?



- Contador (mensal)
- Jurídico, relativo ao envio da ata pro RCPJ (anual)
- Renovação do Alvará (anual)
- Renovação do Certificado Digital
- Taxa Sanitária (anual)
- Crachás (anual)
- Pilots, Apagadores, Refis (mensal)
- Papelaria Geral (Pastas, Canetas, etc) (semestral)
- Auxílio Transporte (mensal)
- Camisetas (anual)
- Xeroxes Diversas
- UBERs para auxílio do transporte
- Lanches (Quinzenal)
- Custos das Festas (Bimestral)
- Inscrições UERJ (Anual)
- Livros da UERJ
- Impulsionamento das Redes

Agora vamos hierarquizá-los?

Pra finalizar, vamos fazer um planejamento anual?

Considerações

Quais foram as percepções e conclusões da discussão de hoje?



Programa de Capacitação e Integração de Lideranças Sociais

Realização:



Patrocínio:

INTEGRAÇÃO
METROPOLITANA

